



ƏLİYEV SAMİR

ƏLAQƏ

+994 55 777 92 99

aliyevsamir696@gmail.com

9A mkr, MirCəlal 7, mənzil 19

Təvəllüd: 20.08.1977

BACARIQLAR

- Komanda ilə işləmə bacarığı*
- Problemlərin həlli və analitik düşüncə*
- Vaxtın düzgün idarə edilməsi*
- Təşkilatçılıq və liderlik qabiliyyəti*

DİL

- Azərbaycan dili
- Rus dili

Təhsil

267 nömrəli orta ümumtəhsil məktəbi

1984-1992

Ali Diplomatiya Kolleci

1993-1998

İxtisas: Hüquqşünaslıq
(Beynəlxalq hüquq)

İş təcrübəsi

•30.01.2018-05.12.2024

"ADORE Company" MMC/ Logistika şöbəsinin texniki nəzarət üzrə koordinatoru vəzifəsi (qaraj müdiri)

Daşıma sənədlərinin düzgünlüyünü yoxlamaq.
Yükləmə, boşaltma və daşınma zamanı avadanlıqların düzgün istifadəsini təmin etmək.
Logistika proseslərində istifadə olunan texniki avadanlıqların işləkliyini yoxlamaq. Lazım gəldikdə texniki xidmət işlərini təşkil etmək.
Gündəlik, həftəlik və aylıq fəaliyyət hesabatlarını hazırlamaq.
Təchizatçılar, nəqliyyat şirkətləri və müştərilərlə əlaqəni təmin etmək.

•01.01.2013-01.01.2018

"Araz" YDM firması / Növbə rəisi vəzifəsi

Hadisələrə qarşı diqqətli davranmaq.
Növbə ərzində məntəqənin ümumi fəaliyyətinə nəzarət etmək.
İşçilər arasında vəzifə bölgüsü həyata keçirmək.
Satışların gündəlik hesabatını hazırlamaq və rəhbərliyə təqdim etmək

•01.07.2010-28.08.2012

"Tosoil" YDM şirkəti / Növbə rəisi vəzifəsi

Müştərilərlə nəzakətli və operativ ünsiyyət qurmaq.
Növbə zamanı işçilərin fəaliyyətini təşkil etmək və nəzarət etmək.
Məntəqədə istifadə olunan avadanlıqların işlək vəziyyətdə saxlanmasına nəzarət.
Kassa əməliyyatlarına nəzarət və kassadakı vəsaitlərin düzgün qeydiyyatı.

•01.12.2008-01.04.2009

"Ceylan" MMC / Sürücü -ekspeditor vəzifəsi

Təhvil təslim aktlarını düzgün formada imzaladıb təhvil vermək.
Şirkətin məhsullarının parakəndə və topdan satış məntəqələrinə vaxtında çatdırmaq.
Məhsulların anbardan ədəd və qutu üzrə sayılaraq düzgün təhvil alınması.

•10.12.2001-01.05.2008

"European Tobacco – Bakı" Açıq Səhmdar Cəmiyyəti / Marketing şöbəsi satış agentliyi vəzifəsi

Yeni korporativ müştəriləri cəlb etmək və onlarla güclü əlaqələr qurmaq.
Şirkət xidmətlərini müştərilərə təqdim edərək satış imkanlarını genişləndirmək.
Müştəri ehtiyaclarını başa düşərək onlara uyğun həllər təklif etmək.